

企業情報シート(記入例)

会社名	株式会社〇〇〇〇	作成日:	2025/4/1
-----	----------	------	----------

住所	福島県福島市三河南町〇〇	電話番号	012-3456-7890	HP	https://www.example.co.jp
代表者名	山田太郎	従業員数	50名	資本金	1000万円
担当者	鈴木一郎	役職	人事部長	連絡先	090-1234-5678

業種	製造業、情報通信業	事業内容 (具体的に)	情報設備の開発・販売
その他、企業や事業内容等に関する情報	創業15年の若い企業。市場全体の売上げが鈍化しているが、業績は順調に伸びている。		

経営課題	1	新規事業の立ち上げ	(具体的に)	既存事業の成長が鈍化することが懸念されており、新たな柱となる事業の創出が急務である。災害時のリスクマネジメント及びさまざまな優遇措置等を活用するため、BCPプランを策定し、社内外に安定した経営基盤をアピールすることが必要である。
	2	BCPプランの策定		
	3			

経営課題解決のために必要なミッション	①新規事業開発室のリーダーとして企画から実行までを牽引する ②当社の実態を踏まえたBCPプランを作成し、実施訓練等によりその実効性を高める。
--------------------	---

経営課題解決に向けた障壁	社内に知見のある人材がない
--------------	---------------

プロ人材ニーズ	有	契約形態	業務委託契約(準委任型)
---------	---	------	--------------

※業務委託契約には、「企業が個人と直接契約する場合(企業⇄個人)」と「企業が仲介事業者経由で契約する場合(企業⇄仲介事業者⇄個人)」があります。

雇用契約(パートタイム)・業務委託契約(準委任型)・業務委託契約(請負型)の場合

具体的な業務内容	①市場調査、事業計画書の作成、アライアンス先の選定 ②BCPプランの策定・補助金等の優遇措置への対応の支援(指導)、実施訓練の企画・支援、				
業務開始希望時期	2025年6月	業務遂行期間	①6ヶ月(更新あり) ②4ヶ月	想定予算	①月額10万円 ②月額5万円
業務遂行手段	遠隔業務(電話メールWeb会議等)と月数回の対面会議				
必要とする人材像	①新規事業について提案が可能で、3年以上の新規事業立ち上げを担当した経験がある方 ②BCPプランの策定に関わった経験があり、各種優遇措置を受けるための要件等について知見がある方				

※業務委託契約(準委任型)とは、特定の業務のみを外部に依頼する契約で、例えば、ITシステムや業務用アプリケーションの開発などの業務を委託するものです。

※業務委託契約(請負型)とは、特定の業務を完成させることを定めた契約で、業務を受けた側は業務を完了させ、成果品を収める義務があるものです。

【特記事項】

- 必要とする人数 : 2名 (①、②各1名)
- 担当連絡先 Email : hr@example.co.jp 電話 090-1234-5678
- その他 年齢制限はありません